

ERINNERUNgen SCHAFTEN

#3



*Der Podcast für türkisch-
deutsches Erinnern.*

E

Folge #3 (de)

80er Jahre: Neue Formen der Arbeit: Gründung und Selbstständigkeit

» Also die *Prüfung* war geschafft. Und darunter war ich auch mit. Das hat mich sehr gefreut. Und von der IHK kam der *Direktor* oder ich weiß nicht wer das war, die waren ja mit 5 Leuten, die haben *mich nochmal* reingeholt und die haben mir ja als Ausländer, weil *ich* das geschafft habe, *persönlich* gratuliert. «

Irfan Gündoğan, *Folge #3*

Bölüm #3 (de)

80li yıllar: İş anlayışının yeni şekilleri: işletme ve serbest meslek

» Sınavı *geçmiştim*. Ve bu beni çok mutlu etmişti. Ticaret odasının müdürü müydü kimdi bilmiyorum ama beş kişiydiler ve beni tekrardan içeriye çağırdılar. Özellikle bir yabancı olarak bunu başardığım için beni şahsen *tebrik* etmek istemişler. «

İrfan Gündoğan, *Bölüm #3*

ERINNERUN^{gen}
SCHAFTEN

Çeviri

E

Konuşanlar:

Serap Yılmaz-Dreger
İrfan Gündoğan

Merhaba, Erinnerungenschaften: Türk Alman hatıraları podcast serisinin yeni bölümüne hoş geldiniz. Ben Yılmaz-Dreger. Bugünkü konuşumuz Gündoğan ile 80'li yıllar ve şirket kurmak hakkında muhabbet edeceğiz. Bey, hoş geldiniz.

Hoş bulduk.

Sizi bugün, burada yanımızda görmek ne güzel. Kendinizi dinleyicilerimize kısaca tanıtmak ister misiniz?

1963 yılında Türkiye'de doğdum. 1979 yılında da Almanya'ya geldim. Birkaç ay dil kursuna gittikten sonra 1981 yılında, Essen'de bir nakliye şirketine bira fabrikası Stauder için şoför olarak işe başladım. 1986 yılında Essen'de bir Taksi şirketi kurmak istedim ve istifa ettim ama istifa ettiğim andan itibaren altı aylık bir süre varmış. O zamanlar süre o kadardı ve altı hafta öncesinden istifayı bildirmek gerekiyordu. Bu süre içerisinde bir gün Stauder ailesi beni yukarıya, yanına çağırdı ve işi bırakıp ne yapmak istediğimi sordu.

Ben de ne yapmak istediğimi anlattım, taksi şirketi kurmak istediğimi ve gelecekte bunu denemek istediğimi. Onlar da bana kendi nakliye şirketimi kurup onların bira fabrikası için çalışmaya devam etmemi teklif ettiler. Sonra bir tır satın alıp bana kullanmam için verdiler. Kredi falan çekmeme gerek kalmamıştı. Parayı da ne zaman imkânım olursa o zaman geri ödeyebilecektim. Bira fabrikası Stauder veya daha doğrusu Stauder ailesi bana böyle bir imkân tanıdı.

Sonra taksi şirketinden vazgeçtim, yani o işe hiç girişmedim. Ve o zamandan beri de 2005

yılına kadar hep bu nakliye şirketimiz vardı. Stauder ailesi için nakliye yapıyorduk ve sonra bira fabrikasındaki işler iyice artmaya başladı. Sonra bana önce liftli kamyon alanında ve düzenleme alanında çalışmayı teklif ettiler. Gittikçe daha çok kişiyi işe alıyorduk ve bu bana da artık fazla gelmeye başladı. Biraz geri çekilmek istediğimi söyledim. Onlar da dediler ki, bir bölüm hep sende kalmalı, hangisi olacağını seçebilirmişim. Ben de düzenleme bölümünü seçtim orada daha az çalışan ve daha az sorun vardı. O günden beri de düzenleme alanı bizde Gündoğan şirketinde.

Büyük bir şirketin çatısı altında girişimciydiniz doğru anladım değil mi?

Aynen.

Peki taksi veya şirket kurma fikrinden vazgeçip bambaşka bir alana geçmek size nasıl hissettirdi?

Taksi sahibi olan arkadaşlarım vardı, onlar emekli olduklarından taksilerini devretmek istiyordu ve bana teklif ettiler. Ama sonuç olarak ben Stauder şirketine nakliyecisi olarak başladım.

Bu yeni sektörde ilk zamanlarınız nasıldı? Yani büyük bir şirkette.

Aslında bu benim için yeni bir sektör değildi. Bira fabrikası için altı yıl şoför olarak çalışmışım zaten. İşlerin nasıl yürüdüğünü biliyordum yani. Bundan dolayı da zorluk çekmedim. Ama tabii bu riski ben aldım. Bu konuda da Stauder ailesi bana çok destek oldu.

Peki sizce orada bir paralellik var mı? Yani ikisi de sonuçta araç kullanmakla ilgili olan işler.

Bu herhalde çok iyi yapabildiğiniz bir şeydi, nasıl ilerlediğini bildiğiniz bir işti, işleyişlerin nasıl olması gerektiğini bildiğiniz. Bu çok erken yaşta öğrendiğiniz bir şey miydi yoksa içinizde olan bir yetenek miydi?

Sanırım yetenek olarak içimde olan bir şeydi. Müşterilerle aramın çok iyi olduğunu nakliye müdürü de biliyordu zaten. Müşterilerle ilgili nerde bir sorun çıksa beni gönderirdi ben de hallederdim, sorunları çözerdim o da bundan dolayı beni bırakmak istemezdi.

Bu da sizin için çok anlaşılır bir durumdu herhalde.

Tabi.

Tamam çok güzel. Almanya'daki şirket piyasasına biraz baktım da ilk yılların şirketleşme durumunu bir araya toplayan bazı araştırmalar mevcut ve bu araştırmalarda 1975 yılını da kapsayan rakamlar bulunmakta. O yılda, Almanya'da kendi şirketi olan sadece 100 Türk vatandaşı varmış. Yani çok çok düşük bir rakam ve 1985'te bu sayı 20.100'e yükselmiş.

90'lı yıllarda artık 40.000'in üstüne çıkmış ve böyle büyüyerek devam etmiş. Şu anda da gittikçe artmakta. Bu peki sizin için o zamanlar özel olduğunu düşündüğünüz bir durum muydu? Yani kendi şirketinizi kurmanız.

Tabi ki çok zordu. O zamanlar zordu. Nakliye şirketini açabilmek için ticaret odasının bir sınavından geçmemiz gerekiyordu. Bunun için de çok çalışmam gerekti. Gece gündüz uyumadan, sabahları kalkıp sadece çalışıyordum. Ticaret odasındaki sınav hem sözel hem de yazılıydı ve ben bunu başardım. Bir sürü insan içinden. 50 Türk'ten belki 15,16 kişi sınavı geçebildi, ben de bunlardan biriydim.

Sınavı geçmiştim. Ve bu beni çok mutlu etmişti. Ticaret odasının müdürü müydü kimdi bilmiyorum ama beş kişiydiler ve beni tekrardan içeriye çağırdılar. Özellikle bir yabancı olarak bunu başardığım için beni şahsen tebrik etmek istemişler.

Bu gerçekten çok özel bir an gibi geliyor kulağa.

Tabi ki. Sonuçları alır almaz eve değil, bira fabrikası Stauder'e gittim. Belgemi masaya koydum ve nakliye müdürü Bay Mintrop çok sevindi. 'Başaracağını biliyordum.' dedi.

Yani bu sınavı şimdi düşündüğümde işletme sınavı gibi bir şey geliyor aklıma. Sınav nasıldı? Nasıl sorular vardı?

Bir sürü şey sordular. Önce altı ay boyunca bir akşam okuluna gitmek gerekiyordu. Yani aslında zorunlu değildi ama o zamanlar hem Düsseldorf'da hem de Münster'de vardı. Okulları yani, akşam okulları. Ben Buer'de gittim. Gelsenkirchen'e bağlı Buer'de özel okulu olan, Münster'de eğitimler veren bir profesör vardı. Bir sınıfa sadece 10 kişi kabul ediyordu ve haftada iki defa okuldaymış gibi eğitim görüyorduk.

Bunu tabi özel olarak ödemek gerekiyordu çünkü yasal olanı Düsseldorf ve Münster'de idi. Gelsenkirchen Buer'deki ise hemen dibimizdeydi.

Yani o zamanlar Essen'de yaşıyordunuz ve...

Hayır Gelsenkirchen'de. Biz hep Gelsenkirchen'de yaşadık. Orası da hemen bira fabrikasının yakınındaydı, arabayla altı yedi dakika sürüyordu.

Ruhr bölgesi sizin için nasıl bir anlam taşıyordu? Şu anda da Essen'deyiz zaten.

Evet Ruhr bölgesi. Almanya'ya geldiğimde renkli evler falan yoktu. Günümüzde tabi Ruhr bölgesi çok daha güzel görünüyor. O zamanlar birçok evde kalorifer de yoktu çünkü kömürle ısıtılıyorlardı ve bundan dolayı evler hep siyahtı. Siyah evler, siyah caddeler. Ama günümüzde artık çok daha güzel görünüyor.

Yani bu demek oluyor ki, mekânsal anlamda Ruhr bölgesi eskiden de günümüzde de sizin için kesinlikle bir önem taşıyor.

Tabi, bizim aslında iki kalbimiz var. Biri Türkiye'de diğeri ise Almanya'da. Yani sadece Ruhr bölgesi diyemeyiz, tüm Almanya için. Çocuklarım Almanya'da yaşıyor. Biri İngiltere'de diğeri burada, Bochum'da. Şu anda burada doktorasını yapıyor. Büyük olan oğlum hem üniversitede çalışıyor hem de doktorasını yapıyor. Küçük oğlum Alman Milli Takımında futbol oynuyor ve Manchester City'de yaşıyor. Biz eşimle Türkiye'de yaşıyoruz.

Arada bir buraya geliyoruz ve şirketimiz de halen var burada. Yani aslında iki kalbimiz var. Biri Almanya için çarpıyor diğeri Türkiye için.

Aile konusuna da değindiniz. Düşündüm de akşam okullarına gittiyseniz kendi şirketinizi kurabilmek için çok da zaman harcamışsınız. Aile hayatı bakımından bu nasıldı sizin için?

Evet o zamanlar öyleydi. O zamanlar sadece bir tane çocuğum vardı, kendi şirketimi kurduğum günlerde sadece İlker vardı. Eşimin hamilelik döneminde okula gittim ben. Yani çocuklarla ilgili sorunumuz olmadı. Gündüzleri çalışıyordum, akşam okula gidiyordum, cumartesi günleri de şu kursa katılıyordum.

Sorun yaşamadık. Çocuklar daha yoktu.

Peki çocuklar varken ve büyürken nasıldı? Kreşe ve okula götürmek gibi şeyler mesela.

Kreş çok yakınımızdaydı. Biz neredeyse Gelsenkirchen'de yaşıyor gibiydik denebilir. Hebler köyü gibi bir yer. Banka şubesi yakın, eczane, doktor, kreş, okul hepsi iki üç kilometrelik bir alan içerisinde bulunuyordu. Eşim çocuklarla ilgilenebiliyordu. Ayrıca spor sahası da yakınlardaydı. Annem ve babam da o zamanlar Hebler'da yaşıyorlardı ve bize destek oluyorlardı. Yani Gelsenkirchen içerisinde Hebler köyü gibi kalıyor. Herkes birbirini tanır ve sohbet eder.

Gelsenkirchen'de kendimizi hep iyi hissettik. Şu hanımefendiyle gezintiye çıktık ya, fotoğraflar çektik. İlk oturduğumuz yerin, ikinci oturduğumuz yerin ve Almanya'ya geldiğim dönemde annemle babamın oturduğu yerin. Çok eski bir evdi. Biz Almanya'ya geldiğimizde Hebler'da en fazla beş aile, beş Türk aile yaşamaktaydı. Geri kalanların hepsi almandı ve biz Alman komşularımızla iyi anlaşırdık. Birlikte kutlamalar yapıyorduk, mesela bir komşumuzun doğum günüyse eğer onu hep birlikte bahçede kutluuyorduk.

Herkesin bahçesi vardı, garajı vardı ve komşularımızla kocaman bir aile gibiydik. Hiç zorluk çekmedik, sorun yaşamadık.

Bunun kendi şirketinizi kurmanıza yönelik önemli bir temel oluşturduğunu ve etrafınızdaki sistemin bu kadar iyi çalışıyor olmasının size bir destek sunduğunu söyleyebilir misiniz?

Tabi ki. Elbette. Bir konu hakkında bilgimiz olmadığında hep komşularıma danıştım. Hep çok yardımseverlerdi.

Bu çok heyecan verici bir şey. Çünkü özellikle kendi şirketini kurma konusunda böyle kaynakların çok destekleyici olduğu söyleniyor. Hep başarı ile sonuçlanıyor. Bu konuya dahil olan farklı noktalar var. Ve sizin de dediğinize göre bulunduğunuz yerde aile, komşular ve şehrin kendisiyle alakalı sorun yaşamamışsınız. Bu da başarılarınızı daha iyi anlayabilmek adına çok iyi bir temel gibi görünüyor.

Ben bir de bu çeşitli konularla ilgili tekrar bir düşündüm de şimdi, siz evli olduğunuzu, eşinizin hamile olduğunu, ilk çocuğunuzun gelmekte olduğunu söylemiştiniz. Şirketi kurduğunuzda kaç yaşındaydınız peki?

Bir saniye, 26 evet.

Çok da genç aslında değil mi?

Evet.

O an, ben mesleğim için bu yoldan ilerlemek istiyorum demek için motivasyonunuz nasıldı ve...

Yani ben zaten hep bir şekilde kendi şirketimi kurmak için bir şeyler yapmak istiyordum. Bu benim hedefimdi. Bunu geçmiş zamanlarda da tanıdıklarım, taksi sahibi olanlarla hani başlatmıştım (anlaşılmıyor). Sonradan burada buldum tabi ki kendimi. Burası benim için daha iyi bir yerdi. Yoksa taksi ruhsatını alabilmek için kredi çekmem gerekirdi, bu da o zamanlar sanırım bir taksi için 30 veya 40.000 Mark ve iki taksi için 80.000 Mark kredi anlamına geliyordu. Ama Stauder ailesi kredi falan çekmene gerek yok dedi. 'Biz bir tır satın alıp sana vereceğiz, sen de ne zaman koşulların uygun olursa o ödersin' dediler. Bana bayağı destek oluyorlardı.

Tekrar düşündüğümde, taksi şirketi ile ilgili bu yoldan yürümüş ve aralarından bazılarının emekli olmuş olduğu diğer insanlardan bahsettin. Bunlar tüm bu yaşadıkları ile birlikte sizin için rol model gibi miydiler?

Evet Alman bir aileydi, çocukları da vardı ve yıllarca bir kadın ve bir erkek bir taksii işlettiler. Daha sonra işe şoför almaya başladılar ve onlarla da hep sorun yaşıyordu. Ben ikisini de çok iyi tanıyordum ve bana taksi ruhsatlarını satmayı teklif ettiler. Onlar da bana destek olmak istemişlerdi. Böylelikle bu fikir geldi aklımıza.

Yani hayatınızda bu konuda size destek olan başka mühim kişiler daha vardı?

Bu konuda Stauder ailesi.

Arkadaş çevrenizde nasıldı? Diğerleri başka alanlarda mı çalışıyorlardı?

Tabi, diğer arkadaşlar Zeche'de çalışıyorlardı veya demir çelik fabrikalarında. O dönemlerde çelik burada rağbet gören bir işti ve onlar da demir çelikte ve fabrikalarda çalışıyorlardı. Ama kendi şirketini kurma cesaretini o zamanlarda çok az kişi gösterdi. Birkaç yıl para biriktirip geri döneriz diye düşünüyordu insanlar o dönemlerde. Ben biraz farklı düşünüyordum. Ben 50. yaşıma kadar önce bir burada kalmak istiyordum.

Çocuklarımı burada büyütüp sonra dönmek istiyordum. Yani bunu o zamanlarda bile bu şekilde planlamıştım. Babam o yıllarda sanırım ilk önce Gelsenkirchen'de bir ev almıştı. Diğer komşuların hepsi üç ay gibi bir süre içerisinde tüm evrakları almışlardı ama babam Türk olduğundan, onun işi galiba bir yıl sürdü. Bin tane farklı yere başvurmaları gerekti böyle bir ev alma izni var mı yok mu diye.

Yani aslında ebeveynlerinizin mülk sahibi olma kararı size de etki etmiş diyebiliriz. Yani ben daha uzun kalmak istiyordum demeniz mesela... sizce ebeveynlerinizin ev alarak böyle bir kararlılık göstermiş olmaları önemli miydi?

Elbette. Ben de sonra müstakil ev satın aldım ve hep böyle bir sonuca varmak istiyordum; Almanya'da bir şey satın aldıysam, 50 yaşında tüm borcumu kapatmış olmam gerekiyordu. Daha sonraları bunu eşimle birlikte bu şekilde planladık. Ama çocuklar burada yaşıyor ve özlüyor, Türkiye'ye gittiğimizde birkaç hafta, birkaç ay orada kalıyoruz. Sonra bir şekilde yine Almanya'yı özleyip geri dönüyoruz.

Yani tamamen bırakamıyoruz. Buradayken Türkiye'yi özlüyoruz. Yani biraz tuhaf bir yaşantımız var... bazen Almanya ile alakalı her şeyi özlüyor insan.

Aslında birden fazla kökeniniz var.

Aynen öyle evet.

Yani bu çok da anlaşılır bir şey çünkü dediğiniz gibi hep burada yaşamışsınız. Pek taşınmamışsınız ve her anlamda buraya yerleşmişsiniz.

Aynen, hiçbir yerden başka bir yere taşınmadık. 40 yıldır aynı iş yerindeyiz. 40 yıl, 1981'den beri. Ve hep aynı bölgede ikamet ettik, Gelsenkirchen Heßler'da. Buraları hep özlüyoruz.

80'li yıllara bir göz attığımızda, ki geçen bölüm 70'li yıllar hakkında konuşmuştuk ve o dönemde de büyük petrol krizi yaşandı, iş gücü alımı durduruldu, yani 80'lere bakınca

toplumsal olarak da çok şey değişmiş aslında. Siz de demiştiniz zaten, hemen şu köşede bir 'Zeche' bulunuyor, 'Die Zeche Zollverein' (UNESCO'nun Dünya Kültür Miras'ına alınan eski maden ocağı).

'Zeche Nordstern, Zeche Zollverein' doğru.

Bu kocaman bir endüstri kompleksi ve bu sizin de etrafınızı sarmakta. Endüstri sizin için... yani ilk fikriniz taksi şirketi kurmaktı. Sonra burada şirketinizi kurduğunuzda hiç bazen aklınızdan bu sektöre de girmek isterim diye bir düşünce geçti mi?

Hayır hiç öyle bir düşüncem olmadı çünkü Stauder Bira Fabrika'sında çok fazla işimiz vardı. Yoğunluktan başımızı kaldıramıyorduk. Burada yeterince işimiz vardı. Eskiden etkinlikler organize ederdik. Geçenlerde bir tanesi 'Rhein-Ruhr-Zentrum' da (Alışveriş merkezi) gerçekleşti. Gospel etkinliğiydi ve ben de hep oradayım, yani öyle etkinliklerde. Veya yazın Gelsenkirchen Revierpark'ta (Yeşil alan/Park) Schlossberg Kutlaması yapıldı. Böyle büyük etkinliklere ben de hep katılıp ilgileniyordum. Stauder ailesi ile birlikte yapıyorduk bunları.

Ve bundan dolayı da çok yoğunduk. Başka şeyleri düşünecek boş vaktimiz olmuyordu.

Tekrar bir göz önünde bulundurduğumuzda, yüksek ihtimalle zaman açısından da çok yoğun bir şekilde işlere dahildiniz. Bu evinizde, aileniz için nasıldı?

Aile içinde şöyleydi; eşim genellikle çocuklarla ilgileniyordu ve üç buçuk yaşındayken futbola kaydını yaptırdık. Sanırım beş yaşındayken de dans kursuna yazdırdık. Sonra... galiba beş altı yıl dans kursuna gittikten sonra artık sadece benim oğullarım gidiyordu, geri kalanlar hep kızdı.

Dansı bıraktılar. Ayrıca çocukları beş veya dört yaşlarındayken yüzme kursuna da yazdırdık, spor yapsınlar diye. Sonra kendileri karar verecekti hobi olarak neyi yapmak istediklerine. Ama profesyonel futbol olayını hiç düşünmemiştik, yani yapsınlar demedik asla. Ama sonra bir baktım oğlum profesyonel futbolcu olmuş. Fakat hep şunu diyorduk; herşeyden önce okul. Profesyonel olarak sözleşme imzaladığında da bunu söyledik ve sözleşmeye madde olarak eklettirdik. Öncelik okul ve 'Abitur' (en yüksek lise diploması) sonra futbol. Bunu da sözleşmeye yazdırdık.

Oğlunuz için nasıldı peki bu durum? Yani sizin önceliğinizin eğitiminin olması.

O da illa 'Abi' (Abitur kısaltma) yapmak istiyordu ve yaptı da. Son iki yılını Bavyera'da yaptı. Ve orada Abitur yapmak buraya kıyasla çok daha zordur. Ama başardı. Bavyera'da başardı. Bundan dolayı çok mutluyuz. O da yaptığı için çok mutlu.

Yani bu demek oluyor ki, eğitim sizin aileniz için çok mühim bir konuydu.

O dönemlerde okulu da oğluma profesyonel futbolcu olması konusunda destek oldu. Nürnberg'de bir tanıdık var, bir spor okulu. Oraya gitti ve rektör, İlkay'a yardımcı olmaları için iki öğretmen görevlendirdi. Antrenman veya maçı olduğunda, ders olmadığında, bu öğretmenler eve gelip evde ders veriyorlardı. Okula da çok müteşekkirimiz yani.

Yani olumlu anlamda aile içerisinde de fazlasıyla yapılacak işiniz vardı.

Ve biz... oğlum o dönemde Nürnberg'de profesyonel futbolcu olarak sözleşme imzalamıştı. Ve eşim de onunla gitti. Ben

yalnızdım. Cuma günleri yola çıkıyordum, pazartesi veya pazar gecesi de dönüyordum. Zordu, zor bir süreçti. Eşim iki buçuk yıl İlkay ile yaşadı.

Yani aile olarak iki tarafı da idare ettiniz?

Tabi. Büyük oğlum da o süreçte Pekin'de okuyordu. Çok zor zamanlardı bizim için. Hiç kolay değildi.

Sonradan dönüp baktığınızda, kesinlikle değdi ve doğru kararlar vermişiz diyebiliyor musunuz?

Aynen şimdi baktığımızda çok akli başında çocuklar yetiştirmişiz. Yani değdi ama başlarda... yani buraya varana kadar... Stauder ailesi hep arkamızdaydı ve bize hep destek oldular.

Peki geriye baktığınızda, gerçekten bunlar geçmişime dair en güzel hatıralar, anılar dediğiniz bir dönem var mı?

En güzel hatıra, en güzel hatıram tabi ki çocuklarımla Abitur yapmış olmaları.

Peki bu benim en büyük başarımla dediğiniz bir şey var mı?

Yani yirmi yaşındayken planladıklarım, elli yaşına geldiğimde her şeyi başarmış olmam ve borcumu kapatmış olmam. Ve eşimle doğru düzgün bir hayat yaşayabilmek... geçinebilmek. Bunu elli yaşında başarmış oldum. Ve iyi ki bu planları 20'li yaşlarımla ortalarında yapmışım. Çünkü 40 yaşında plan yapmaya başlarsanız, ancak 70'le başarabilirsiniz. İyi ki 25 yaşında bunları planlamışım.

25 yıl boyunca çalıştık öyle ya da böyle bulunduğumuz yerde olmalıydık zaten. Ve geri dönüp baktığımda tahmin ettiğimden çok daha fazlasını başarmışız da.

Şirketlere bir baktığımızda, şirket kuranların yaşlarına baktığımızda, şunu görebiliyoruz; göçmen aile geçmişi olan kişiler Almanya'daki denklerine göre çok daha genç yaşlarda bu tarz girişimlerde bulunuyorlar. Siz de buna benzer bir örneksiniz. Çok genç yaşta bu yola girmişsiniz. Peki şimdi kendi şirketimi kurmak istiyorum Bey diye size danışan genç insanlara ne dersiniz?

İlk önce bunu kendileri gerçekten istemeliler ve hangi yöne gitmek istediklerini bilmeliler. Kendi şirketini kurmak istemeyen birine illa bunu dayatmak ve anlatmak hiçbir işe yaramaz, başaramaz. İçinden gelmeli, hedefleri olmalı. Hedefleri yoksa ilerleyemez de. Yani tesadüfen başarılı olamaz insan. Hedef belirlemek lazım.

Yani ilk olarak hedefiniz olmalı ve o yöne doğru adım da atmalsınız.

Adımlar, adımları da atmak lazım. Bazen şimdiki gençlere baktığımda veya onlarla sohbet ettiğimde, benim 40 yaşında vardığım duruma onlar yarım senede varmak istiyorlar. Bu mümkün değil. Yanlış bir davranış biçimi. Ben o zamanlar bunu 23 yaşındayken 27 veya 30 yıl sonrası için planlamıştım. O günlerde oraya varmış olmalıyım diyerekten. Ama günümüzdeki gençlerle sohbet ettiğimde, yarım sene içerisinde havalı bir arabaya, havalı bir eve ve başka birçok şeye daha sahip olmak istiyorlar. Olmaz ki bu.

Yani sabır, bu da ikinci şey.

Aynen öyle. Sabırlı olmak lazım.

Size sormak istedikleri bir şey var mı diye dinleyicilerimize daha önceden haber vermiştik ve bir kişi insanların kapsayıcı bir şekilde birbirileri ile konuşup fikir alışverişinde bulunabileceği, sorunlarını paylaşabileceği bir ağdan bahsetmişti. Yani 80'li yıllarda sizin diyalog kurup bu konularda fikir alışverişinde bulunabileceğiniz şirket sahibi arkadaşlarınız var mıydı?

Hayır o zamanlar öyle bir ağıımız yoktu. Yani epey zordu. Telefonumuz bile tuşlu değil çevirmeliydi. O dönemdeki müşteriler, yani ortalama herhalde günde 15 müşteriye nakliye yapıyordum ya da 10 müşteri. Bira fabrikasından bana ihtiyaçları olduğunda neredeyse her müşteriyi, 'Gündoğan geldiğinde bize dönsün' diye arıyorlardı. Her müşteriyi. Önceden üç müşteriye uğramış olmama rağmen, üç saat sürmüş olmasına rağmen hala gittiğim her müşteriye benim onları geri aramam gerektiği söyleniyordu.

Günümüzde artık cep telefonu var ve tüm imkanlar elimizin altında. Google mesela, aman Allah'ım her ne yapmak istersen, Google Teyze'ye bak ve orada her şeyi bulabilirsin. Eskiden böyle değildi.

Peki sizce bu günümüze özel bir şey mi, yani insanların eğer bu yönde ilerlemek istiyorlarsa, bakmaları gereken bir yer mi, bu ağa katılmaları gerekiyor mu, fikir alışverişinde bulunabilecekleri başka insanlar bulmaları gerekiyor mu?

Kesinlikle evet. Bunu yapmalılar. Günümüzde dünya o kadar küçüldü ki.

Bir soru daha gelmişti. Şirketi kurduğunuz dönemde hiç korktuğunuz anlar oldu mu?

Hiç korkmadım. Ama yani yeterince işim de vardı. Bizim mesleğimiz, yani o zamanki Almanya'da, benim şirket kurduğum dönemlerde, her köşede bir birahane vardı. Sonra hepsi kapandı ve onların yerine kumar salonları ve benzeri şeyler açıldı. Nerden geldiler bilmiyorum. Yani bugün baktığımda, her köşede kumar salonları görüyorum. Eskiden her köşede birahaneler vardı, işimiz çoktu yani.

Evden karanlıkta çıkıyordum ve akşam karanlığında yine dönüyordum. Eşim de hep çocuklarla yüzmeye, futbola, dans kursuna falan gidiyordu. Çocuklarla o ilgilenmek zorundaydı. Ama bugün artık böyle bir eş bulmak da pek kolay değil. Karanlıkta evden çıkıyorsun, karanlıkta eve dönüyorsun. Yani şimdiki gençlik, bilemiyorum, çok zor.

Yani evde de güçlü bir desteğiniz vardı.

Tabi ki, eşim destek oluyordu eğer olmasaydı bu kadar akıllı başında çocuk yetiştiremezdik ki. Komşuların ve arkadaşlarımızın eşlerini de görüyordu, onlar sadece evde oturuyorlardı. Çocuklarına hiç vakit ayırmıyorlardı. Benim eşim ise sadece çocuklarla vakit geçiriyordu.

Bir sorum daha olacaktı, çocuk olan benliğinizi düşündüğünüzde; yedi yaşındaki 'a nasıl tavsiyelerde bulunurdunuz? Şimdiki hayat tecrübeniz ile birlikte.

Çalışmak, çalışmak ve kendini geliştirmek. Eğitim önemli. Ben Almanya'da okula gitmedim. Sadece üç dört ay boyunca bir dil kursuna gittim, haftada iki defa. Bu benim için Almanca öğrenmek için bir imkandı ama aslında sonradan insanların arasında Almanca öğrendim. Bugün daha çok imkân var. Eskiden bu imkanlara sahip değildik. Sonra çalışmaya başladım ve evet sadece iş yerinde Almanca konuştum.

Bizim için zordu. Ama mücadele etmek lazım. Mücadele etmeden ilerleyemezsiniz.

Bu çok güzel bir son söz oldu. Hikayenizi ve deneyimlerinizi bizimle paylaştığınız için teşekkür ederiz Bey.

Rica ederim.

Bir sonraki bölümde 90'lı yıllarla devam edeceğiz ve yüksek ihtimalle Alman tarihinin en önemli olaylarından biri olan Berlin duvarı'nın yıkılışını da konuşacağız. Takipte kalın!

Teşekkürler.

*Der Podcast für türkisch-
deutsches Erinnern.*

ERINNERUN^{gen}
SCHAFTEN

Erinnerungenschaften bir Maviblau e.V.
yapımıdır ve Kultur.Gemeinschaften, Federal
Hükümetin Kültür ve Medya görevlilerinin de-
stek programı, Neustart Kultur ve eyaletlerin
kültür kurumları tarafından desteklenmektedir.

Yapımcı: Serap Yılmaz-Dreger; Yazı işleri ve
kurgu: Seda Sinanoğlu, Kadir Gürcan

ERINNERUN^{gen}
SCHAFTEN

Transkription

E

Es sprechen:

Serap Yılmaz-Dreger

Irfan Gündoğan

Hallo und herzlich willkommen zu einer neuen Folge Erinnerungenschaften, dem Podcast zum türkisch deutschen Erinnern. Mein Name ist Serap Yılmaz-Dreger und gemeinsam mit unserem Gast Irfan Gündoğan sprechen wir heute über die 80er-Jahre und das Thema Gründung und Selbstständigkeit. Irfan Bey hoş geldiniz.

Hoş bulduk.

Schön, dass wir sie heute bei uns haben. Mögen Sie sich unseren Zuhörer*Innen kurz vorstellen?

Ich bin 1963 in der Türkei geboren. Ich bin 1979 nach Deutschland gekommen. Nach ein paar Monaten Sprachkurs habe ich 1981 bei einem Speditionsunternehmen in Essen, für die Brauerei Stauder als Fahrer angefangen zu arbeiten. 1986 wollte ich ein Taxiunternehmen aufmachen in Essen und ich habe gekündigt und ab dem ich gekündigt hatte gab es sechs Monate Fristzeit. Das war die Frist damals und sechs Wochen vorher musste man kündigen. In der Zeit hat Familie Stauder mich nach oben also zu sich gerufen und dann haben sie mich gefragt, was ich machen möchte, weil ich mit der Arbeit, mit dem Job aufhöre.

Da habe ich dann aufgeklärt, was ich machen will, dass ich ein Taxiunternehmen aufmachen will und mich in Zukunft als Taxiunternehmer versuchen werde. Und die haben mir dann angeboten, dass ich selber eine Speditionsfirma aufmache und für die Brauerei dann weiterfahren würde. Die haben dann ein LKW gekauft und mir zur Verfügung gestellt. Ich brauchte keinen Kredit aufnehmen, gar nichts. Und ich sollte das Geld zurückbezahlen, wenn

ich konnte. Brauerei Stauder oder Familie Stauder haben mir diese Möglichkeit gegeben.

Dann habe ich mit dem Taxi Unternehmen aufgehört, also gar nicht angefangen. Und seitdem haben wir immer bis 2005 diese Speditionsunternehmen gehabt. Für die Familie Stauder gefahren und anschließend wurde es immer mehr Arbeit in der Brauerei Stauder. Dann haben sie zuerst mir angeboten im Stapler Bereich und dann im Sortierbereich zu arbeiten. Dann haben wir immer mehr Leute eingestellt und irgendwann haben wir, das wurde mir auch zu viel. Dann habe ich gesagt, dass ich das langsam wieder zurückziehen will. Und da haben die mir gesagt ja, eine Abteilung soll immer bei mir bleiben, das sollte ich mir mal aussuchen.

Dann habe ich mir mal die Sortierabteilung ausgesucht mit weniger Leuten und weniger Problemen. Und seitdem machen wir das auch, den Sortierbereich unter Gündoğan Dienstleistungen.

Das heißt, wenn ich das richtig verstehe, waren Sie ein Unternehmer in einem großen Unternehmen richtig?

Genau, genau.

Wie war das für Sie, als Sie dann die Idee der Taxifahrerei oder der Selbstständigkeit da drin, ich sag jetzt mal aufgegeben haben und in ein ganz anderes Feld reingegangen sind?

Ich habe paar Kollegen gehabt, die ein Taxi gehabt haben, und die haben mir angeboten da, die wollten ihre Taxis dann loswerden, die waren Rentner und die wollten mit dem Fahren nichts mehr zu tun haben. Dann haben die es mir angeboten. Aber anschließend ist dabei rausgekommen, dass ich bei Stauder als Spediteur anfangen.

Wie war es in der ersten Zeit, als Sie dann in diese neue Branche reingekommen sind? Im großen Unternehmen.

Das war ja sowieso keine neue Branche für mich. Ich habe da ja sechs Jahre lang als Fahrer gearbeitet für die Brauerei. Und ich kannte ja schon, wie alles abläuft. Und dadurch habe ich keine Schwierigkeiten gehabt. Aber natürlich auf eigenes Risiko war das damals. Aber beim Risiko hat ja Familie Stauder mich viel unterstützt.

Und würden Sie sagen, dass es da so eine Parallele gibt? Ich meine, dass ist beides Fahren. Das war wahrscheinlich etwas, was Sie gut konnten, wo Sie wussten, wie es ungefähr funktioniert, wie die Abläufe sein müssen. War das etwas, was Sie sehr früh schon gelernt haben oder haben Sie das einfach in sich gehabt als Talent?

Ich glaube, in sich gehabt, als Talent. Und ich kam ja mit Kunden auch gut zurecht und das wusste der Versandleiter auch. Egal wo es Probleme gab mit Kunden, dann hat er mich geschickt und ich habe das wieder grade gebogen, diese Probleme gelöst und dadurch wollte er mich nicht loslassen.

Das konnten sie dann wahrscheinlich auch nachvollziehen an der Stelle.

Genau.

Ok ja super. Wenn wir uns die Zahlen anschauen, ich habe mich noch mal schlau gemacht, was die Unternehmungslandschaft in Deutschland angeht und es gibt ein paar Studien, die auch die Gründungen aus den früheren Jahrzehnten zusammengefasst haben und dort gibt es auch Zahlen, die weit

zurückgehen bis 1975, wo gerade mal 100 türkische Staatsangehörige in Deutschland selbstständig waren. Also eine sehr, sehr, sehr geringe Zahl und 1985 waren es schon 20.100 Personen.

In den Neunzigern stieg das Ganze auf über 40.000 und so weiter. Und wenn wir jetzt gerade schauen, es wächst auch immer mehr. Dann ist es für Sie auch etwas gewesen, wo Sie früher gedacht haben das ist was Besonderes, dass ich mich selbstständig mache?

Natürlich war das ganz schwer. Damals war das auch ganz schwer. Bei der Industriehandelskammer mussten wir dann, um als Spediteur so ein Gewerbe anzumelden eine Prüfung machen. Und dafür musste ich ja viel, viel üben. Tags und nachts konnte ich nicht schlafen also ich bin nur aufgestanden und habe geübt, geübt, geübt. Dann bei der Industriehandelskammer habe ich sofort, also die ersten Prüfungen einmal mündlich, einmal schriftlich war das, das habe ich ja geschafft. Unter vielen, vielen anderen. Da war ich ja der einzige Türke unter 50 Leuten oder so was und von denen haben grade vielleicht 15,16 damals gewonnen.

Also die Prüfung war geschafft. Und darunter war ich ja auch mit. Das hat mich sehr gefreut. Und von der Industriehandelskammer kam der Direktor oder ich weiß nicht wer das war, die waren ja mit 5 Leuten, die haben mich nochmal reingeholt und die haben mich ja als Ausländer, weil ich das geschafft habe mir persönlich gratuliert.

Das klingt sehr besonders tatsächlich an der Stelle.

Ja klar, wie ich das Zeugnis genommen habe bin ich nicht nach Hause gefahren, ich bin direkt zur Brauerei Stauder gefahren. Dann habe ich das Zeugnis auf den Tisch hingelegt

und der Versandleiter Herr Minthrop, der hat sich auch sehr gefreut. Der hat auch gesagt: „Ich wusste, dass du schaffst.“ und so was.

Diese Prüfung, ich überlege gerade also ich denke gerade an so was wie eine BWL-Klausur. Wie kann man sich das vorstellen? Was wurde da abgefragt?

Da wurden viele Sachen abgefragt, man musste erst mal 6 Monate so eine Abend- schule besuchen. Also man musste es nicht besuchen aber die haben das damals auch in Düsseldorf gehabt und in Münster. Solche Schulen, Abendschulen. Ich habe das in Buer gemacht. Da war ein Professor, der in Münster die Schulungen gemacht hat und der hat eine Privatschule gehabt in Buer, Gelsen- kirchen Buer. So eine Klasse, der hat nur 10 Leute genommen und wöchentlich haben wir zweimal da geübt wie in der Schule.

Man musste das natürlich dann privat be- zahlen damals denn gesetzlich war das in Düsseldorf und in Münster. Vor der Haustür war das in Gelsenkirchen Buer.

Das heißt, Sie haben zu dem Zeitpunkt in Essen gewohnt und sind dann...

Nein in Gelsenkirchen, wir haben immer in Gelsenkirchen gewohnt. Das ist auch direkt an der Grenze der Brauerei, sechs bis sieben Minuten mit dem Auto.

Was würden Sie sagen, welche Rolle spielt das Ruhrgebiet für Sie auch an der Stelle? Wir sind ja auch jetzt gerade in Essen.

Ja, Ruhrgebiet. Als ich nach Deutschland kam, konnte man keine farbigen Häuser oder so was sehen. Heutzutage natürlich sieht das

Ruhrgebiet viel, viel schöner aus. Damals gab es auch in vielen Häusern keine Heizung, weil mit Kohle geheizt wurde und damals gab es nur schwarze Häuser. Schwarze Häuser, schwarze Straßen. Aber heutzutage sieht das viel schöner aus.

Das heißt, für Sie ist das Ruhrgebiet auch auf jeden Fall ein wichtiger Bezugspunkt von früher bis heute als Ort.

Klar, wir haben ja praktisch zwei Herzen. Einmal für die Türkei und einmal für Deutsch- land. Also sagen wir mal nicht nur das Ruhr- gebiet, sondern Deutschland. Und meine Kinder leben in Deutschland. Einer lebt in England, einer lebt hier in Bochum. Der macht hier seinen Dokortitel im Moment. Der ältere Sohn, der arbeitet in der Uni und macht gleichzeitig seinen Dokortitel und mein kleiner Sohn spielt ja für die deut- sche Nationalmannschaft und lebt zurzeit in Manchester City. Wir leben in der Türkei mit meiner Frau.

Aber wir kommen dann ab und zu mal hier hin und wir haben noch das Unternehmen hier. Also wir haben praktisch zwei Herzen. Einmal für Deutschland, einmal für die Türkei.

Und Sie haben jetzt das Thema Familie auch angesprochen. Ich habe jetzt gerade über- legt, wenn Sie in diesen Abendschulen wa- ren, Sie haben ja sehr viel Zeit dann auch da rein investiert, um in die Gründung reingehen zu können. Wie war das dann damals auch im Familienzusammenhang für Sie?

Ja, damals war das ja so! Ich hatte ja ein Kind damals, nur den Ilker grade wo ich mich selbstständig gemacht habe. Als meine Frau schwanger war habe ich die Schule besucht. Also da haben wir keine Kinderprobleme ge- habt. Und damals habe ich tagsüber gearbei-

tet und bin abends zur Schule gegangen und habe die Abendschule besucht und samstags habe ich diesen Kurs besucht. Wir haben damals keine Probleme gehabt. Die Kinder waren noch nicht da.

Wie war das, als dann die Kinder da waren und auch älter wurden? Kindergarten, zur Schule bringen, solche Dinge.

Ja klar, das Kindergarten war auch in der Nähe. Wir sind praktisch in Gelsenkirchen. Heßler ist ja wie ein Dorf. Die Bank ist in der Nähe, Apotheke, Arzt, Kindergarten, Schule alles war ja innerhalb von 2,3 Kilometern und da konnte meine Frau sich dann um die Kinder kümmern und der Sportplatz war in der Nähe. Meine Eltern haben damals auch in Heßler gewohnt und die haben uns auch unterstützt. Also in Gelsenkirchen, ist Heßler ja wie ein Dorf. Fast jeder kennt sich untereinander und man unterhält sich.

Wir haben uns auch immer wohlgefühlt in Gelsenkirchen. Wir waren ja mit dieser Dame da spazieren, haben paar Bilder gemacht, wo wir gewohnt haben das erste Mal, das zweite Mal oder wo meine Eltern gewohnt haben, wie ich nach Deutschland gekommen bin. Das war so ein altes (unverständlich) Haus als wir nach Deutschland gekommen sind wohnten da in Heßler vielleicht höchstens fünf Familien, fünf türkische Familien, der Rest waren alles Deutsche und wir kamen ja mit der deutschen Nachbarschaft auch sehr gut klar. Also wir haben zusammen Party gemacht, wenn ein Nachbar Geburtstag hatte und so was haben wir da zusammen dann im Garten gefeiert.

Jeder hat einen Garten gehabt, Garage gehabt und von der Nachbarschaft aus, waren wir alle wie eine Familie. Wir haben gar keine Schwierigkeiten oder Probleme gehabt.

Würden Sie sagen, dass das auch eine wichtige Basis war, damit Sie in die Selbstständigkeit gehen konnten und dass das wie eine Stütze für Sie war, dass dieses System um Sie herum so gut funktioniert hat.

Das ist klar. Ja, das ist klar. Wenn wir was nicht wussten habe ich immer die Nachbarn gefragt. Und so was, die waren immer hilfsbereit.

Super spannend. Man sagt nämlich, dass gerade auch in dem Gründen und Selbstständig Sein, dass so bestimmte Ressourcen sehr unterstützend sein können, dass das sehr erfolgreich funktioniert. Und da gibt es unterschiedliche Punkte, die damit reinfallen. Und wenn Sie auch sagen, dass sozusagen das System Familie, Nachbarschaft, Stadt, wo Sie waren, dass das, wie Sie sagten, keine Probleme bereitet hat, dann klingt das auch wie eine super gute Basis, um dann auch Ihre Erfolgskarriere ein bisschen besser verstehen zu können an der Stelle.

Ich habe auch bei den unterschiedlichen Aspekten noch mal gerade überlegt, Sie hatten ja gesagt, sie waren verheiratet, ihre Frau war schwanger, das erste Kind war auf dem Weg. Wie alt waren Sie damals, als Sie dann gegründet haben?

Ja Moment mal, so 26.

Relativ jung eigentlich oder?

Ja.

Wie war Ihre Motivation in dem Moment zu sagen ich möchte mir diesen Weg für meinen Beruf raussuchen und...

Ja, ich wollte sowieso immer irgendwie, irgendwas schaffen um mich selbstständig zu machen. Das war mein Ziel. Das hatte ich ja damals mit meinen Bekannten, mit den Taxiunternehmern angefangen, (unverständlich) zu sein. Und nachher bin ich dann natürlich hier gelandet. Das war hier für mich natürlich auch besser. Sonst hätte ich ja einen Kredit aufnehmen müssen für die Taxikonzession und damals waren das ja, ich glaube um die 30 oder 40.000 D-Mark ein Taxi und für zwei hätte ich ja dann 80.000 D-Mark Kredit aufnehmen müssen aber Familie Stauder, die haben gesagt du brauchst gar nichts nehmen. Wir kaufen und stellen dir den LKW zur Verfügung und du bezahlst, wie du das kannst. Die haben mich richtig unterstützt damals.

Und wenn ich jetzt gerade noch mal zurückdenke, Sie hatten das ja mit dem Taxiunternehmen noch mal gesagt und dass es andere gab, die diesen Weg schon gegangen waren, dass die teilweise in Rente gegangen sind zu dem Zeitpunkt. Waren das für sie auch Vorbilder, wie die das vorgelebt haben?

Ja, das war eine deutsche Familie und die haben keine Kinder gehabt und die haben jahrelang, eine Frau und ein Mann so ein Taxi gehabt. Aber nachher haben die nur Fahrer eingestellt und da gab es auch mit dem Fahrer immer Probleme. Und ich kannte ja die beiden ganz gut, die haben mir dann angeboten ihre Taxikonzession zu verkaufen. Und da wollten die mich auch unterstützen. Und so kamen wir also auf die Idee.

Also gab es noch andere wichtige Personen in Ihrem Leben, die Sie unterstützt haben bei dem Thema?

Bei dem Thema, Familie Stauder also.

Wie war das in Ihrem Freundeskreis? Haben die anderen in bestimmten anderen Bereichen gearbeitet?

Klar, die anderen haben auf Zeche gearbeitet oder bei Stahl. Damals war da der Stahl noch hier ‚in‘ und beim Stahlbau haben die gearbeitet, in Fabriken haben die gearbeitet. Aber so selbstständig zu werden haben sich damals viel, viel, viel zu wenig Leute zuge-
traut. Damals war das ja so, die haben immer gedacht, die sparen paar Jahre und dann gehen die wieder zurück. Ich habe da bisschen anders gedacht. Also ich wollte bis zum 50. Lebensjahr erst mal hierbleiben.

Meine Kinder großziehen. Und dann wollte ich, wenn dann zurückziehen. Aber so habe ich das schon damals eingeplant. Damals hat mein Vater, ich glaube erst in Gelsenkirchen ein Haus gekauft hat. 1981 hat er es gekauft. Die anderen Nachbarn haben alle innerhalb von drei Monaten oder so was die Papiere gehabt. Und mein Vater war ja Türke damals und der hat ja, ich glaube fast ein Jahr gebraucht. Die mussten erst mal bei tausend Stellen anfragen ob der das kaufen darf und so was.

Das heißt dadurch, dass ihre Eltern auch schon so eine bewusste Entscheidung mit einer Immobilie getroffen haben, zieht sich das ja dann auch bei Ihnen durch also zu sagen, ich wollte länger bleiben. Meinen Sie, dass das auch wichtig war, dass Ihre Eltern so ein, ich sage mal Statement gesetzt haben mit dem Hauskauf?

Ja das ist klar. Und anschließend habe ich ja dann ein Mehrfamilienhaus gekauft und ich habe das immer so abgeschlossen. Wenn ich irgendwas gekauft hab in Deutschland, dass ich mit 50 schuldenfrei bin, alles abbezahlt ist. So haben wir das ja mit meiner Frau dann später eingeplant. Aber die Kinder leben hier

und wir vermissen es, wenn wir in die Türkei fliegen, ein paar Wochen, ein paar Monate sind wir da. Dann vermissen wir irgendwie wieder Deutschland und dann kommen wir wieder hierhin.

Also ganz weg können wir da nicht. Wenn wir hier sind, dann vermissen wir die Türkei. Deswegen haben wir irgendwie ein komisches Leben also das ist manchmal... Vermisst man alles so von Deutschland.

So dass sie mehrere Wurzeln haben eigentlich in dem Sinne.

Genau, genau so ist das ja.

Das ist an der Stelle ja dann auch sehr nachvollziehbar, wenn sie sagen, dass das so lange hier auch vor Ort ist, dass sie gar nicht sehr häufig umgezogen sind zum Beispiel und alles hier verankert ist.

Ja ja wir sind ja nicht von einer Stelle zur anderen Stelle gezogen. Wir haben die gleiche Arbeitsstelle seit 40 Jahren jetzt. 40 Jahre, seit 1981. Und wir haben ja immer im gleichen Bereich gewohnt, in Gelsenkirchen, Heßler. Das vermissen wir immer.

Wenn wir auf die 80er-Jahre gucken, in der Zeit war es ja auch so, wir hatten jetzt in der letzten Folge über die 70er Jahre gesprochen und da war ja zum Beispiel auch die große Ölkrise, der Anwerbestopp. Da hat sich gesellschaftlich ja doch relativ viel dann auch geändert, was in den 80ern sich so gezeigt hat. Sie haben ja eben auch schon gesagt Die Zeche ist hier um die Ecke, die Zeche Zollverein.

Zeche Nordstern, Zeche Zollverein ja.

Das ist alles wirklich ein riesengroßer Industriekomplex, der Sie auch hier umgibt. War die Industrie für Sie sozusagen eine wichtige... also Ihre erste Idee war ja das mit dem Taxiunternehmen. Als Sie dann hier die Industrie hatten, haben Sie zwischendrin irgendwann mal überlegt, ich würde gerne auch in eine andere Branche reingehen?

Nein, also da kam ich nie auf die Idee, weil wir haben hier, in der Brauerei Stauder so viel zu tun gehabt, wir konnten nicht rechts und links gucken. Wir haben genug zu tun hier gehabt. Wir haben ja früher Veranstaltungen gemacht und so weiter. Wir haben jetzt im eins Rhein-Ruhr-Zentrum gehabt, Gospel gemacht und da war ich dort immer mit solchen Arbeiten, solche Veranstaltungen. Oder im Sommer haben wir das Schlossberger Fest gehabt im Gelsenkirchen Revierpark. An solche großen Veranstaltungen war ich ja immer mit beteiligt und da haben wir zusammen gearbeitet mit der Familie Stauder.

Dadurch, haben wir so viel zu tun gehabt, nicht Freizeit gehabt, irgendwas anderes zu überlegen.

Wenn wir uns das auch noch mal vor Augen führen Sie waren ja wirklich wahrscheinlich sehr intensiv, zeitlich auch involviert in die Arbeit. Wie war das zu Hause in der Familie?

Ja in der Familie war das ja so, meine Frau hat sich meistens um die Kinder gekümmert und mit dreieinhalb Jahren, haben wir den zum Fußball angemeldet und mit fünf, ich glaube zum Tanzen angemeldet. Und nachher... Die waren aber 5, 6 Jahre ich glaube in der Tanzgruppe drin. Nachher waren nur meine Söhne da und alle anderen waren Mädchen.

Dann haben die da mit dem Tanzen aufgehört. Wir haben die Kinder auch mit 5 oder 4

hier zum Schwimmen angemeldet, sportmäßig. Dann können die ja nachher aussuchen, was sie als Hobby machen. Aber wir haben nie für die Kinder etwas als Profifußballer oder so gedacht, also dass sie das machen sollen aber der eine ist ja dann automatisch Profifußballer geworden. Aber wir haben immer gesagt das zuerst die Schule wichtig ist, als der dann auch als Profi unterschrieben hat seinen Vertrag.

Wir haben in den Vertrag schreiben lassen, dass bis er sein Abitur hat zuerst die Schule, dann Fußball kommt. Das haben wir in den Vertrag schreiben lassen.

Wie war das für Ihren Sohn, dass Sie da so das Hauptaugenmerk auf die Bildung gesetzt haben?

Der wollte auch unbedingt Abi machen und das hat er ja gemacht. Nachher hat er noch, also die letzten zwei Jahre hat er in Bayern gemacht. Und in Bayern Abitur machen ist viel schwieriger als hier. Aber er hat das auch da geschafft. In Bayern hat er es geschafft. Wir sind froh, dass er das auch gemacht hat. Er ist auch froh, dass er es gemacht hat.

Das heißt, Bildung war auf jeden Fall auch in ihrer Familie ein wichtiger Punkt.

Die Schule hat ihn damals auch unterstützt als Profi... als Profifußballer. Da ist auch ein Bekannter in Nürnberg, so eine Sportschule. Da hat er es gemacht und der Direktor, der hat ja auch zwei Lehrer damals zur Verfügung gestellt für Ilkay. Wenn der da beim Training war oder Fußball war, irgendwas bei ihm ausgefallen ist, dann sind die Lehrer nach Hause gekommen, dann haben sie zu Hause Unterricht gemacht. Also wir sind dankbar, auch der Schule.

Das heißt, sie hatten auf jeden Fall in der Familie genug zu tun sag ich jetzt mal positiv auch ausgedrückt.

Und wir... mein Sohn hat ja in Nürnberg damals als Profifußballer unterschrieben. Und meine Frau ist ja dann mitgegangen dahin. Ich war hier alleine. Ich bin immer freitags dann losgefahren und montags zurückgekommen oder Sonntag nachts bin ich zurückgekommen. Das war auch schwer, eine schwierige Zeit. Zweieinhalb Jahre hat meine Frau ja bei Ilkay gelebt.

Das heißt Sie haben als Familie beides jongliert?

Klar. Und der große Sohn, der große Sohn hat in der Zeit in Beijing, Peking studiert. Das waren harte Zeiten für uns, das war nicht so einfach.

Würden Sie sagen, dass das im Nachhinein sich auf jeden Fall alles so gelohnt hat und eine richtige Entscheidung war?

Genau ja jetzt, wenn wir mal gucken, wir haben vernünftige Kinder erzogen. Das hat sich dann gelohnt und aber von Anfang an... bis wir diesen Weg erreicht haben... Familie Stauder stand immer hinter uns und die haben uns immer unterstützt.

Wenn sie so sich zurückerinnern, gibt es bestimmte Zeiten, wo Sie sagen das sind wirklich die schönsten Erinnerungen, die ich an früher habe?

Schönste Erinnerung. Schönste Erinnerung ist natürlich, dass meine Kinder Abitur geschafft haben.

Gibt es etwas, bei dem Sie sagen würden das war meine größte Errungenschaft?

Also was ich mit 20 Jahren mir eingeplant habe, dass ich mit 50, wenn ich 50 bin, alles erreicht haben muss und schuldenfrei bin. Und vernünftig mit meiner Frau leben zu können... Unterhalt haben kann. Das habe ich geschafft mit 50. Und Gott sei Dank, dass ich diesen Plan damals Mitte der zwanziger gemacht habe. Wenn man mit 40... 40 anfängt zu planen, dann schafft man es mit 70. Und Gott sei Dank, dass ich das mit 25 habe schon eingeplant habe alles.

25 Jahre haben wir gearbeitet, so und so da müssen wir dann hier sein. Und wenn ich es mir angucke, wir haben mehr geschafft als wie ich mir vorgestellt habe.

Ich habe mir noch mal angesehen, dass wenn wir uns die Unternehmungen angucken, die Gründung wie alt die Personen sind, da zeigt sich, dass doch Personen, die eine familiäre Migrationsgeschichte haben, jünger sind als die Pendants in Deutschland, die gründen. Und in Ihrem Beispiel ist es ja auch ähnlich, dass sie deutlich jünger waren, als Sie in diese Richtung gegangen sind. Würden Sie, wenn Sie jetzt junge Personen vor sich hätten, die sagen Irfan Bey ich möchte auch gründen, haben Sie einen Tipp für mich? Was würden Sie diesen jungen, sehr jungen Leuten sagen?

Erst mal die müssen das selber wollen, in welche Richtung sie dann gehen wollen. Wenn jemand sich nicht selbstständig machen will dann unbedingt denen das zu erklären, das bringt nicht weiter, das wird der nicht schaffen. Der muss von Innen selber erst mal Ziele haben. Wenn er kein Ziel hat, dann kommt der nie dahin. Also zufällig kommt man nicht da irgendwo hin. Man muss schon ein Ziel haben.

Das heißt einmal das Ziel haben und dann auch die Schritte gehen in die Richtung.

Auch die Schritte, die Schritte muss man langsam gehen. Manche, wenn ich mir Jugendliche heute ansehe oder mich unterhalte, das was ich in 40 Jahren geschafft habe, da möchten die in einem halben Jahr da sein, das geht nicht. Das ist eine falsche Einstellung. Ich habe das damals mit 23 für 27 Jahre oder für 30 Jahre eingeplant. Dann muss ich da sein. Aber heute, wenn du dich mit Jugendlichen unterhältst, die wollen nach einem halben Jahr dickes Auto fahren, dickes Haus haben und was weiß ich was sie alles haben wollen, das geht nicht.

Das heißt, Geduld ist dann wahrscheinlich das zweite.

Geduld ja genau so ist das. Man muss Geduld haben.

Wir hatten unsere Zuhörer*Innen vorher gefragt, ob sie eine Frage an Sie haben und eine Person gab es die zu so was wie Netzwerk übergreifendes Miteinander sprechen, gemeinsam über Probleme sprechen eine Frage gestellt hat. Also wenn wir gucken, wie es in den 80ern war, hatten Sie auch andere Unternehmer Freunde, mit denen Sie sich austauschen konnten zu diesen Themen?

Nein, wir haben damals kein Netz gehabt. Also das war so schwierig alles. Damals haben wir noch ein Telefon gehabt zum Drehen also noch nicht mal Tippen, zum Drehen haben wir ein Telefon gehabt. Damals die Kundenschaft, täglich was weiß ich fünfzehn Kunden habe ich so ungefähr im Durchschnitt angefahren oder zehn Kunden. Wenn die von der Brauerei mich unbedingt brauchten, dann haben sie fast alle Kunden angerufen.

Also wenn Gündoğan kommt, soll er zurückrufen. Jeden Kunden. Dann kam ich rein, obwohl ich drei Kunden vorher schon gemacht habe, drei Stunden vorher gemacht habe, wurde immer noch jedem Kunden gesagt ja Sie müssen die Brauerei einmal zurückrufen.

Heutzutage ist das Handy dabei und alles, alle Möglichkeiten haben die dabei. Oder hier bei Google. Mein Gott, wenn du irgendwas machen willst, Tante Google oder was weiß ich gehst du rein und da kannst du alles rausfinden. Früher war das nicht so.

Würden Sie dann auch sagen das ist etwas Besonderes von heute, was Personen, wenn sie in diese Richtung gehen wollen, sich sonst auch auf jeden Fall anschauen sollten, dass sie ins Networking gehen, sich andere suchen, mit denen Sie sich austauschen können?

Auf jeden Fall. Das müssen Sie machen. Heutzutage ist die Welt so klein geworden.

Eine andere Person hat uns noch eine Frage gestellt und zwar ob sie irgendwann mal Angst hatten in der Gründungszeit.

Ich hatte keine Angst. Aber ich hatte auch genug Arbeit so sagen wir mal. Unser Beruf, ja in Deutschland damals, als ich mich selbstständig gemacht habe war an jeder Ecke eine Kneipe. Danach ist an jeder Ecke, die Kneipen sind zugemacht worden. An jeder Ecke gab es dann irgendwie Spielhallen und solche Sachen. Von wo weiß ich nicht. Heutzutage wenn ich mir das angucke, an jede Ecke sind Spielhallen und das und das. Früher war da an jeder Ecke eine Kneipe und wir haben genug zu tun gehabt.

Im Dunkeln bin ich rausgekommen von zu Hause und im Dunkel, abends wieder nach

Hause gekommen. Und meine Frau war immer mit den Kindern Schwimmen, Fußball, Tanzclub und so musste sie sich immer um die Kinder kümmern. Aber heutzutage ist es auch nicht so einfach, so eine Frau zu finden. So muss ich das sagen. Du gehst im Dunkeln raus und im Dunkeln kommst du wieder nach Hause. Heutzutage, die Jugendlichen, weiß ich nicht das ist schwer.

Das heißt Sie hatten sehr gute Unterstützung auch zu Hause.

Ja klar, meine Frau hat ja mitgemacht sonst, wenn sie nicht mitgemacht hätte, dann könnten wir nicht so vernünftige Kinder erziehen. Sie hat ja auch von der Nachbarschaft oder von anderen Kollegen mal die Frauen sich angeguckt, die saßen nur zu Hause und was weiß ich. Für die Kinder haben die nie viel Zeit gehabt. Und meine Frau hat nur mit den Kindern Zeit verbracht.

Noch eine Frage hätte ich an Sie, wenn Sie an Ihr Kind „Ich“ zurückdenken, der siebenjährige Irfan, was würden Sie dem als Tipp mitgeben? Mit dem, was Sie jetzt über Ihr Leben wissen?

Also arbeiten, arbeiten, weiterbilden. Bildung, das ist wichtig. Ich bin hier in Deutschland nicht Schule gegangen. Ich habe nur drei, vier Monate so einen Sprachkurs besucht, wöchentlich, zweimal. Das war für mich die Möglichkeit die deutsche Sprache zu lernen. So unter Menschen habe ich dann Deutsch gelernt. Ich würde mal sagen heutzutage hat man ja immer mehr Möglichkeiten. Damals haben wir diese Möglichkeiten nicht gehabt. Und dann habe ich ja mit der Arbeit angefangen. Ja, nur auf der Arbeit gesprochen. Das war für uns schwer. Aber man muss kämpfen. Ohne Kämpfen kommst du nicht weiter.

Das ist ein sehr schönes Schlusswort. Vielen Dank Irfan Bey für den Input zu Ihrer Geschichte.

Bitte schön.

Und in der nächsten Folge werden wir dann auch direkt weitermachen mit den 90er-Jahren und nehmen uns wahrscheinlich einen der wichtigsten historischen Ereignisse der deutschen Geschichte an, und zwar dem Fall der Mauer. Schaltet ein und hoşça kalın.

Teşekkürler.

*Der Podcast für türkisch-
deutsches Erinnern.*

ERINNERUN^{gen}
SCHAFTEN

ist eine Produktion von Maviblaue.V. und wird gefördert von Kulturgemeinschaften, dem Förderprogramm der Beauftragten der Bundesregierung für Kultur und Medien, Neustadt Kultur und der Kulturstiftung der Länder.

Konzeption: Serap Yilmaz-Dreger.
Redaktion und Schnitt: Seda Sinanoğlu und Kadir Gürçan.